



COMMUNIQUE DE PRESSE

28 juillet 2005

**INDICATEURS D'ACTIVITE DU PREMIER SEMESTRE 2005 :
DYNAMISME DE TOUTES NOS ACTIVITES
CONFIRMATION DE LA CROISSANCE PROFITABLE**

- Vie/Epargne/Retraite : Valeur des Affaires Nouvelles en hausse de 20%
- Dommages : chiffre d'affaires en hausse de 3%
- Gestion d'actifs : chiffre d'affaires en hausse de 6%

- La Valeur des Affaires Nouvelles¹ en Vie/Epargne/Retraite progresse de 20% à 443 millions d'euros du fait de la France, des Etats-Unis, du Japon et de l'Europe du Sud, et la marge sur affaires nouvelles² atteint 17,6% (ou 18,5% à données comparables) contre 16,4% au premier semestre 2004.
- Les affaires nouvelles (primes APE³) en Vie/Epargne/Retraite progressent de 6% à 2 515 millions d'euros, tirées notamment par la forte croissance des activités en France, Belgique, Europe du Sud, au Royaume-Uni, et à Hong-Kong. Les affaires nouvelles en unités de compte progressent de 14% et représentent 45% des affaires nouvelles totales Vie/Epargne/Retraite.
- Le chiffre d'affaires Dommages progresse de 3% à 10 314 millions d'euros. L'activité de Particuliers, en hausse de 4%, et l'activité Entreprises, en progression de 2%, bénéficient du maintien d'un environnement tarifaire discipliné et d'une croissance modérée du portefeuille. Les autres lignes croissent de 2%, grâce à la santé au Royaume-Uni.
- Le chiffre d'affaires de l'Assurance Internationale croît de 11% à 2 501 millions d'euros. AXA RE enregistre une croissance de 15%, en raison de la non récurrence d'ajustements de primes négatifs en 2004 et de son développement en Europe et en Asie, en ligne avec sa stratégie de diversification géographique, tandis qu'AXA Corporate Solutions Assurance voit ses primes progresser de 9% grâce aux branches Marine, Aviation et Construction.
- La Gestion d'Actifs enregistre une progression de 6% de son chiffre d'affaires à 1 550 millions d'euros, grâce à la hausse des actifs moyens sous gestion (+14% par rapport au S1 2004) sous l'effet de l'appréciation des marchés financiers depuis juin 2004 et d'une collecte nette fortement positive. Au premier semestre 2005, en excluant l'activité de gestion monétaire d'Alliance Capital, la collecte nette s'établit à 16 milliards d'euros.

¹ La Valeur des Affaires Nouvelles (VAN) correspond à la Contribution des Affaires Nouvelles (CAN) après coût du capital. La VAN est en part du groupe.

² Après coût du capital.

³ Les Annual Premium Equivalent (APE) sont la somme de 100% des primes périodiques sur affaires nouvelles et de 10% des primes uniques sur affaires nouvelles. Les primes APE sont en part du groupe.

Les montants mentionnés ne sont pas audités ni ajustés des variations de périmètre et de change. Les taux de croissance ont été calculés à données comparables, et s'appuient donc sur des données ajustées des variations de périmètre, de principes comptables et de taux de change. APE, VPPA, CAN et VAN ne sont pas des mesures définies par la réglementation comptable. La direction d'AXA utilise ces mesures de performance pour l'évaluation des diverses activités d'AXA ; elle estime que la présentation de ces mesures donne des informations utiles et importantes aux actionnaires et investisseurs. Le chiffre d'affaires en normes IFRS est présenté en annexe 5 de ce communiqué.

« L'évolution de nos indicateurs d'activité au premier semestre 2005 s'inscrit parfaitement dans notre stratégie de croissance profitable, » a déclaré Henri de Castries, président du directoire d'AXA. « Ainsi, la marge sur affaires nouvelles en Vie/Epargne/Retraite s'améliore au premier semestre sous l'effet conjoint de l'augmentation des volumes et de l'amélioration du mix-produit. »

« En Dommages, la croissance du chiffre d'affaires est en ligne avec nos objectifs de long terme et reflète la discipline de souscription du Groupe. Elle devrait s'accompagner d'une amélioration de la rentabilité. »

« La collecte nette de 16 milliards d'euros en Gestion d'Actifs témoigne du fort dynamisme de la gestion pour compte de tiers chez AXA Investment Managers et de la gestion privée chez Alliance Capital. »

« La performance de nos activités au premier semestre 2005 conforte nos ambitions de croissance à long terme. »

Six mois finissant le :
(en millions d'euros, sauf la collecte nette)

	30 Juin 2005	30 Juin 2004	Variation	Variation à données comparables
Vie/Epargne/Retraite, en part du groupe :				
APE	2 515	2 269	+10,8%	+6,5%
Valeur Présente des Primes Attendues (VPPA ⁴)	20 813	18 550	+12,2%	+7,9%
Contribution des Affaires Nouvelles (CAN)	529	452	+17,0%	+17,2%
Valeur des Affaires Nouvelles (VAN)	443	372	+19,0%	+20,1%
Dommages : chiffre d'affaires	10 314	9 794	+5,3%	+2,9%
Assurance Internationale : chiffre d'affaires	2 501	2 284	+9,5%	+10,6%
Gestion d'actifs :				
Chiffre d'affaires	1 550	1 518	+2,2%	+5,7%
Collecte nette (en milliards d'euros) :				
- Hors gestion monétaire d'Alliance ⁵	16	6		
- Y compris gestion monétaire d'Alliance	-7	6		

⁴ VPPA est une nouvelle mesure des affaires nouvelles selon les principes de l'European Embedded Value.

⁵ Alliance Capital a cédé à Federated Investors son activité de gestion monétaire.

VIE/EPARGNE/RETRAITE :

En Vie/Epargne/Retraite, les affaires nouvelles (primes APE) progressent de 6% à 2 515 millions d'euros, principalement grâce à de fortes ventes en France, Europe du Sud, Belgique, au Royaume-Uni, et à Hong-Kong.

Les affaires nouvelles en unités de compte progressent de 14% et représentent désormais 45% des affaires nouvelles Vie/Epargne/Retraite, contre 43% au premier semestre 2004.

Les Etats-Unis continuent de bénéficier de l'acquisition de MONY, les affaires nouvelles (primes APE) progressant de 21% en données publiées. En données comparables, la croissance en Vie et en « Variable Annuities » a été partiellement compensée par une approche volontairement prudente sur les « Fixed Annuities ». L'Allemagne a été pénalisée par un environnement atone après la forte activité de la fin d'année 2004, liée à la volonté des clients de bénéficier de la réglementation plus favorable en vigueur jusqu'à fin 2004.

La Valeur des Affaires Nouvelles progresse de 20% à 443 millions d'euros du fait de la France, des Etats-Unis, du Japon et de l'Europe du Sud, résultat de la croissance des volumes, d'une amélioration du mix-produit et de l'extension de la stratégie de couverture des garanties aux Etats-Unis. En conséquence, la marge sur affaires nouvelles atteint 17,6% (ou 18,5% en données comparables) contre 16,4% au premier semestre 2004.

<i>APE, part du Groupe, (en millions d'euros) Six mois finissant le</i>	30 Juin 2005	30 Juin 2004	Variation	Variation à données comparables
Vie/Epargne/Retraite	2 515	2 269	+10,8%	+6,5%
France	581	539	+7,8%	+7,8%
Etats-Unis	829	687	+20,7%	+3,5%
Royaume-Uni	381	339	+12,3%	+14,4%
Japon	258	252	+2,5%	+6,5%
Allemagne	132	163	-19,0%	-19,0%
Benelux	137	116	+18,5%	+18,5%
Europe du Sud	71	52	+36,4%	+36,4%
Australie/Nouvelle-Zélande	95	92	+2,3%	+2,5%
Hong-Kong	32	29	+7,8%	+13,2%

Les primes APE progressent de 8% en **France**, dans un contexte d'amélioration continue du mix-produit. Les primes APE en épargne-retraite progressent de 13% grâce en particulier aux produits individuels en unités de compte (en hausse de 39% et qui représentent désormais 28% des APE en épargne-retraite individuelle). La croissance en épargne-retraite individuelle est partiellement compensée par l'évolution de l'activité collective, impactée par une politique de souscription rigoureuse et par la non récurrence d'importantes primes d'épargne-retraite reportées au premier semestre 2004.

Les primes APE aux **Etats-Unis**, hors contribution de MONY, augmentent de 3%, grâce à la croissance des primes en épargne-prévoyance (APE en hausse de 9%) et des produits « Variable Annuities » (APE en hausse de 5%), partiellement compensée par la baisse de 45% des APE des produits « Fixed Annuities », ces derniers ne répondant pas aux critères de rentabilité du Groupe dans le contexte actuel de taux d'intérêt.

Au second trimestre 2005, les produits AXA-Equitable représentent 21% du chiffre d'affaires de MONY contre 15% au 1^{er} trimestre. A l'avenir, le mix-produit de MONY devrait bénéficier de la fusion des réseaux MONY et AXA Advisors intervenue début juin 2005.

Au **Royaume-Uni**, la croissance de 14% des primes APE est tirée par la progression des ventes au travers du réseau de conseillers en gestion de patrimoine indépendants (IFAs) (+24%). Les ventes de produits en unités de compte progressent fortement (+21%), tirées par les produits « offshore » et « onshore », ainsi que par les produits de retraite collective.

Les primes APE au **Japon** augmentent de 7%. Les primes APE individuelles sont en progression de 4% grâce aux produits et garanties d'assurance temporaire décès (suite aux lancements de nouveaux produits en octobre 2004 et mars 2005) tandis que les primes APE en assurance collective progressent de 164%, tirées par les ventes de produit « New Mutual Aid ». Après un démarrage timide au premier trimestre 2005, les primes APE du Japon progressent fortement au deuxième trimestre 2005, enregistrant une hausse de 10% grâce aux lancements de nouveaux produits et à l'amélioration de la productivité dans le réseau AXA Advisors.

En **Allemagne**, les primes APE reculent de 19%, ou de 49% si l'on exclut l'impact du décalage de traitement administratif du regain d'activité de la fin 2004. Les ventes de produits sur actif général sont très faibles après l'activité exceptionnelle de la fin 2004 dans l'anticipation du changement de réglementation fiscale de début 2005. Le marché de la santé subit l'impact négatif de la hausse des planchers de contribution sociale, ce qui signifie que le niveau de revenus exigé pour pouvoir passer du système d'assurance public au système privé a augmenté.

Les primes APE augmentent de 19% au **Benelux**, grâce à la croissance de 26% de l'activité en Belgique en raison de la poursuite du fort dynamisme des ventes de produits structurés en unités de compte, tels que le produit en architecture ouverte « Millesimo », et du produit Crest 30 (produit sur actif général sans garantie de rendement).

L'**Europe du Sud** voit ses primes APE progresser de 36% grâce à la forte croissance de l'épargne traditionnelle en Italie et de l'activité réalisée via des accords de distribution bancaire en Espagne, activité qui devrait ralentir au deuxième semestre suite à la dénonciation de l'un de ces accords.

Les primes APE progressent de 2% en **Australie/Nouvelle-Zélande**. La baisse des ventes de produits d'épargne traditionnelle liée à la réduction programmée de l'activité épargne-retraite est, en effet, plus que compensée par la hausse des ventes d'OPCVMs grâce aux fonds actions internationales « croissance » et « rendement » et au lancement réussi de la plateforme de gestion « Generations ».

Les primes APE de **Hong-Kong** sont en hausse de 13%, principalement grâce à « Dimensions », un produit en unités de compte lancé fin 2004, et à la croissance des ventes du produit de retraite « Mandatory Provident Fund ».

La **Valeur des Affaires Nouvelles Vie/Epargne/Retraite** est en hausse de 20% à 443 millions d'euros grâce à une hausse des volumes et à une amélioration du mix-produit. En conséquence, la marge sur affaires nouvelles s'établit à 17,6% (ou 18,5% en base comparable) contre 16,4% au premier semestre 2004.

DOMMAGES :

Le chiffre d'affaires des activités Dommages s'élève à 10 314 millions d'euros en progression de 3%. L'activité de Particuliers est en hausse de 4% et l'activité Entreprises progresse de 2%, bénéficiant toutes deux d'un environnement tarifaire qui reste discipliné et d'une croissance modérée du portefeuille. Les autres lignes progressent de 2% grâce à la santé au Royaume-Uni.

Chiffre d'affaires IFRS 6 mois finissant le (en millions d'euros)	30 juin 2005	30 juin 2004	Variation	Variation à données comparables
Dommages	10 314	9 794	+5,3%	+2,9%
. France	2 770	2 668	+3,8%	+3,8%
. Allemagne	1 789	1 788	+0,1%	-0,4%
. Royaume-Uni y compris Irlande ^(a)	2 290	2 368	-3,3%	+1,0%
. Belgique	775	774	+0,1%	+0,1%
. Europe du Sud	1 551	1 466	+5,7%	+5,5%
. Autres pays ^(b)	1 139	730	+56,1%	+9,2%

(a) Le droit à renouvellement de l'activité « Direct » a été cédé à RAC en Octobre 2004. Au premier semestre 2004, le chiffre d'affaires de cette activité s'élevait à 64 millions d'euros.

(b) Depuis janvier 2005, la Turquie, Hong-Kong et Singapour sont consolidés par intégration globale (IG) et non plus mis en équivalence. S'ils avaient été consolidés par IG dès le premier semestre 2004, le chiffre d'affaires Dommages des autres pays aurait été supérieur de 250 millions d'euros. De plus, l'activité Invalidité des Pays-Bas a été transférée du segment Vie/Epargne/Retraite au segment Dommages. Le chiffre d'affaires Dommages des autres pays aurait été supérieur de 58 millions d'euros au premier semestre 2004 si ce transfert avait été effectif dès cette période.

L'activité de Particuliers (58% des primes Dommages) affiche une croissance de 4%.

La branche automobile progresse de 3%, tirée par la France, en hausse de 3%, et l'Europe du Sud, en hausse de 5%, notamment sous l'effet de la croissance de leurs portefeuilles de, respectivement, 35 300 et de 91 300 polices.

Les branches non automobiles progressent de 5%, tirées par l'assurance habitation en France, au Royaume-Uni, en Belgique et en Europe du Sud grâce à une évolution satisfaisante du portefeuille et à des augmentations tarifaires.

L'activité Entreprises (35% des primes Dommages) est en progression de 2%.

La branche automobile est en recul de 1%, principalement du fait de la baisse de 7% de l'activité au Royaume-Uni et en Irlande, dans un contexte de forte concurrence en Irlande, partiellement compensée par l'évolution en France (+3%) et en Belgique (+2%).

Les branches non automobiles progressent de 2% principalement grâce à la croissance en France (+7%) et en Europe du Sud (+7%), résultat de hausses tarifaires dans la plupart des lignes d'activité et du maintien d'une politique rigoureuse de souscription.

Les autres branches (7% des primes Dommages) progressent de 2%, tirées par la santé au Royaume-Uni (+8%).

ASSURANCE INTERNATIONALE :

Le chiffre d'affaires de l'Assurance Internationale croît de 11% à 2 501 millions d'euros. AXA RE enregistre une croissance de 15%, en raison de la non récurrence d'ajustements de primes négatifs en 2004 et de son développement en Europe et en Asie, en ligne avec sa stratégie d'amélioration de la diversification géographique, tandis qu'AXA Corporate Solutions Assurance progresse de 9% grâce aux branches Marine, Aviation et Construction.

Chiffre d'affaires IFRS 6 mois finissant le (en millions d'euros)	30 juin 2005	30 juin 2004	Variation	Variation à données comparables
Assurance Internationale	2 501	2 284	+9,5%	+10,6%
. AXA RE	1 056	1 005	+5,0%	+15,4%
. AXA Corporate Solutions Assurance	1 059	972	+8,9%	+9,2%
. Autres ^(a)	386	307	+25,9%	+2,3%

(a) Suite à la consolidation par IG de la Turquie, de Hong-Kong et de Singapour, le chiffre d'affaires d'AXA Cessions réalisé avec ces entités est désormais éliminé comme transactions intra-groupes. Au premier semestre 2004, il représentait 33 millions d'euros dans le chiffre d'affaires d'AXA Cessions. De plus, en ligne avec la restructuration d'AXA RE et AXA Corporate Solutions Assurance, toutes les activités des sociétés américaines en run-off, qui étaient précédemment filiales d'AXA RE, ont été transférées à une nouvelle holding aux Etats-Unis dont l'activité est reportée dans « Autres Activités Transnationales ».

Réassurance : Le chiffre d'affaires d'AXA RE progresse de 15% du fait de la non récurrence d'ajustements de primes négatifs en 2004 et de la hausse des primes sur les activités « *Property Cat* » proportionnelle et crédit en Europe ainsi que sur certaines lignes ciblées en responsabilité civile non proportionnelle pour bénéficier d'une tarification favorable.

Assurance : Le chiffre d'affaires d'AXA Corporate Solutions Assurance est en hausse de 9% et reflète une croissance disciplinée des branches Marine, Aviation et Construction. Il convient néanmoins de noter que les branches Marine et Aviation ont bénéficié d'un effet de saisonnalité favorable au premier semestre 2005, ce qui devrait se traduire par une croissance plus modérée sur l'ensemble de l'année. Une approche prudente a été adoptée en dommages aux biens et responsabilité civile Entreprises.

GESTION D'ACTIFS :

Le chiffre d'affaires de la Gestion d'Actifs progresse de 6% à 1 550 millions d'euros, bénéficiant de la hausse des actifs moyens sous gestion (+14% par rapport au premier semestre 2004), grâce à l'appréciation des marchés financiers depuis juin 2004 et d'une collecte nette fortement positive. Au premier semestre 2005, en excluant l'activité de gestion monétaire d'Alliance Capital, la collecte nette s'est élevée à 16 milliards d'euros.

Chiffre d'affaires IFRS ⁶ 6 mois finissant le (en millions d'euros)	30 juin 2005	30 juin 2004	Variation	Variation à données comparables
Gestion d'actifs	1 550	1 518	+2,2%	+5,7%
. Alliance Capital	1 117	1 153	-3,1%	+1,2%
. AXA Investment Managers ^(a)	433	364	+18,8%	+20,2%

(a) Hors chargements et commissions de gestion perçus par AXA Investment Managers pour le compte des réseaux de distribution tiers, le chiffre d'affaires brut augmente de 21% à données comparables.

Alliance Capital : le chiffre d'affaires est en hausse de 1% grâce à l'augmentation des commissions de gestion liée à la progression des actifs moyens sous gestion (+10%) et à la progression des commissions liées à la performance au T2 2005, partiellement compensée par la baisse des revenus des activités de distribution et des chargements de tenue de compte pour les clients particuliers.

Les actifs sous gestion s'élèvent à 427 milliards d'euros à fin juin 2005 en progression de 31 milliards d'euros par rapport à la fin de l'année 2004, la collecte nette positive sur les fonds à long terme (4 milliards d'euros), l'impact des taux de change (48 milliards d'euros) et un effet de marché légèrement favorable (1 milliard d'euros) faisant plus que compenser la baisse des actifs sous gestion (-22 milliards d'euros) liée à la cession de l'activité de gestion monétaire à Federated Investors.

AXA Investment Managers : Le chiffre d'affaires progresse de 20%, tandis que le chiffre d'affaires brut, retraité des chargements et commissions de gestion perçus pour le compte des réseaux de distribution tiers progresse de 21%, tiré par la croissance des actifs moyens sous gestion (+19%) et des commissions liées à la performance.

Les actifs sous gestion s'élèvent à 382 milliards d'euros à fin juin 2005 en progression de 37 milliards d'euros par rapport à la fin de l'année 2004, grâce à (i) un effet marché favorable de 16 milliards d'euros, (ii) une collecte nette positive de 12 milliards d'euros, dont 10 milliards d'euros réalisés auprès des clients tiers, (iii) un effet de change positif de 7 milliards d'euros, et (iv) 3 milliards d'euros liés à un changement du périmètre de comptabilisation des actifs monétaires sous gestion.

* * *

*

⁶ Net des intra-groupes.

À propos du Groupe AXA

Le Groupe AXA est un leader mondial de la Protection Financière. Les activités d'AXA sont géographiquement diversifiées, avec une concentration sur les marchés d'Europe de l'Ouest, d'Amérique du Nord et de la région Asie/Pacifique. AXA a publié un chiffre d'affaires en normes IFRS de 37 milliards d'euros au premier semestre 2005. L'action AXA est cotée à la Bourse de Paris sous le symbole AXA. Aux Etats-Unis, l'American Depository Share (ADS) AXA est cotée au NYSE sous le symbole AXA.

* * *

*

Communication Financière :

Matthieu André : +33.1.40.75.46.85
Caroline Portel : +33.1.40.75.49.84
Sophie Bourlanges : +33.1.40.75.56.07
Marie-Flore Bachelier : +33.1.40.75.49.45

Relations Presse :

Christophe Dufraux : +33.1.40.75.46.74
Clara Rodrigo : +33.1.40.75.47.22
Rebecca Le Rouzic : +33.1.40.75.97.35

AVERTISSEMENT :

Certaines déclarations figurant dans le présent communiqué de presse contiennent des prévisions qui portent notamment sur des événements futurs, des tendances, projets ou objectifs. Ces prévisions comportent par nature des risques, identifiés ou non, et des incertitudes pouvant donner lieu à un écart significatif entre les résultats réels ou les objectifs d'AXA et ceux indiqués ou induits dans ces déclarations ; cet écart peut également exister par rapport aux résultats déjà publiés par AXA.

De tels risques et incertitudes comprennent notamment les conséquences d'éventuels événements catastrophiques tels que des actes de terrorisme, l'évolution de l'économie et du marché, les décisions d'ordre réglementaire, procès et autres actions en justice. Prière de se référer au rapport annuel d'AXA, Formulaire 20-F ainsi qu'au Document de référence d'AXA pour l'exercice clos au 31 décembre 2004, afin d'obtenir une description de certains facteurs, risques et incertitudes importants, susceptibles d'influer sur les activités d'AXA. AXA ne s'engage en aucune façon à publier une mise à jour ou une révision de ces prévisions, ni à communiquer de nouvelles informations, événements futurs ou toute autre circonstance.

ANNEXE 1

VIE/EPARGNE/RETRAITE– Annual Premium Equivalent (APE) et Valeur des Affaires Nouvelles (VAN) 9 principaux pays/régions et périmètre modélisé - Premier semestre 2005 – En part du groupe

En millions d'euro

	APE S1 2005	APE S1 2004*	Variation	Variations à données comparables
France	581	539	+ 8%	+ 8%
Etats-Unis	829	687	+ 21%	+ 3%
Royaume-Uni	381	339	+ 12%	+ 14%
Japon	258	252	+ 2%	+ 7%
Allemagne (y compris Santé)	132	163	-19%	- 19%
Benelux	137	116	+ 19%	+ 19%
Europe du Sud	71	52	+ 36%	+ 36%
Australie / Nouvelle-Zélande	95	92	+ 2%	+ 2%
Hong-Kong	32	29	+ 8%	+ 13%
TOTAL APE (9 principaux pays/régions)	2 515	2 269	+ 11%	+ 6%
Valeur des Affaires Nouvelles (VAN)	443	372	+ 19%	+ 20%
Marge VAN/APE	17,6%	16,4%	+1,2 pt	+2,1 pts

*Les primes APE du S1 2004 sont présentées selon le périmètre modélisé de la fin 2004, ce qui entraîne un écart de 20 millions d'euros par rapport aux primes APE du S1 2004 publiées en août 2004.

ANNEXE 2

VIE/EPARGNE/RETRAITE– Annual Premium Equivalent (APE) et Valeur des Affaires Nouvelles (VAN) 9 principaux pays/régions et périmètre modélisé - Année complète 2004 – En part du groupe

<i>Euro million</i>	APE T1 04	APE S1 04 ⁽¹⁾	APE 9 premiers mois de 2004	APE 2004 ⁽²⁾
France	280	539	762	1 030
Etats-Unis	337	687	1 080	1 482
Royaume-Uni	162	339	504	713
Japon	123	252	383	505
Allemagne (y compris Santé)	90	163	233	387
Benelux	62	116	163	238
Europe du Sud	22	52	82	125
Australie / Nouvelle-Zélande	41	92	145	200
Hong-Kong	14	29	45	62
TOTAL APE (9 principaux pays/régions)	1 129	2 269	3 397	4 743
Valeur des Affaires Nouvelles (VAN)	192	372	550	774

(1) Les primes APE du S1 2004 sont présentées selon le périmètre modélisé de la fin 2004, ce qui entraîne un écart de 20 millions d'euros par rapport aux primes APE du S1 2004 publiées en août 2004.

(2) Les primes APE de MONY pour l'année 2004 ont été réduites de 77 millions d'euros suite à l'affinement des critères de classification entre primes régulières et primes uniques sur certains produits distribués par MONY.

ANNEXE 3

VIE/EPARGNE/RETRAITE

Répartition des APE entre produits en unités de compte, produits sur actif général et OPCVMs 9 principaux pays/régions et périmètre modélisé - Premier semestre 2005 – En part du groupe

<i>En millions d'euros</i>	APE 1 ^{er} semestre 2005			% UC dans les APE (hors OPCVMs)		Variation UC à données comparables
	UC	Non-UC	OPCVMs	S1 2005 ^(a)	S1 2004	
France	119	462		20%	18%	+ 25%
Etats-Unis	433	187	210	70%	76%	+ 5%
Royaume-Uni	329	51		87%	82%	+ 21%
Japon	9	249		3%	2%	+ 50%
Allemagne	43	89		33%	24%	+ 11%
Benelux	42	96		30%	25%	+ 43%
Europe du Sud	8	62	1	12%	14%	+ 15%
Australie/Nouvelle-Zélande	11	14	70	44%	46%	- 16%
Hong-Kong	13	19		40%	25%	+ 85%
TOTAL	1 006	1 228	281	45%	43%	+ 14%

(a) En excluant MONY et en utilisant les taux de change du premier semestre 2004, les produits en unités de compte représentent 78% des APE aux Etats-Unis et 46% des APE totales au premier semestre 2005.

ANNEXE 4

DOMMAGES – Détail par lignes de produits – Premier semestre 2005

Particuliers Automobile		Particuliers Hors Automobile		Entreprises Automobile		Entreprises Hors Automobile		Autres Lignes	
% des primes émises	Variation à données comparables	% des primes émises	Variation à données comparables	% des primes émises	Variation à données comparables	% des primes émises	Variation à données comparables	% des primes émises	Variation à données comparables

France	33%	+ 3%	28%	+ 2%	8%	+ 3%	31%	+ 7%		
Allemagne	31%	- 0%	28%	- 0%	7%	+ 1%	27%	- 1%	7%	- 2%
Belgique	36%	+ 0%	27%	+ 3%	7%	+ 2%	32%	+ 1%		
Royaume-Uni ^(a)	12%	- 8%	23%	+ 11%	7%	- 7%	31%	- 4%	27%	+ 6%
Europe du Sud	56%	+ 5%	20%	+ 9%	6%	- 1%	19%	+ 7%		
Canada	39%	+ 5%	16%	+ 11%	8%	- 1%	37%	+ 11%		
Pays-Bas	10%	- 5%	37%	+ 14%	24%	- 5%	30%	- 2%		
Autres	56%	+ 16%	27%	+ 10%	2%	NS	16%	- 0%		

TOTAL **32%** **+ 3%** **25%** **+5%** **7%** **- 1%** **28%** **+ 2%** **7%** **+ 2%**

(a) y compris l'Irlande

ANNEXE 5 – CHIFFRE D'AFFAIRES DU GROUPE AXA

Réconciliation French GAAP/IFRS Premier semestre 2004 – Comparaison S1 2004 / S1 2005

en millions d'euros	S1 04			S1 05 IFRS	Variation du CA IFRS	
	French GAAP	Réconciliation	IFRS		Reportée	A données comp.
TOTAL	37 306	- 2 423	34 883	36 507	4,7%	3,3%
Vie/Epargne/retraite	23 317	- 2 232	21 085	21 915	3,9%	2,4%
France	6 147	- 201	5 945	6 583	10,7%	10,7%
Etats-Unis	6 183		6 183	6 623	7,1%	-2,5%
Royaume-Uni	3 004	- 1 829	1 176	1 130	-3,8%	-2,1%
Japon	2 890		2 890	2 322	-19,6%	-16,5%
Allemagne	1 672		1 672	1 718	2,8%	2,8%
Belgique	1 074	- 9	1 065	1 353	27,1%	27,1%
Europe du Sud	593	- 21	572	717	25,2%	25,2%
Autres pays (1) (2)	1 754	- 172	1 582	1 468	-7,2%	2,6%
dont Australie/Nouvelle-Zélande	737	- 138	600	566	-5,6%	-5,5%
dont Hong-Kong	374	- 11	363	366	0,7%	5,7%
Dommmages	9 794		9 794	10 314	5,3%	2,9%
France	2 668		2 668	2 770	3,8%	3,8%
Allemagne	1 788		1 788	1 789	0,1%	-0,4%
Royaume-Uni + Irlande	2 368		2 368	2 290	-3,3%	1,0%
Belgique	774		774	775	0,1%	0,1%
Europe du Sud	1 466		1 466	1 551	5,7%	5,5%
Autres pays (1) (2)	730		730	1 139	56,1%	9,2%
Assurance Internationale	2 287	- 3	2 284	2 501	9,5%	10,6%
AXA RE	1 005		1 005	1 056	5,0%	15,4%
AXA Corporate Solutions Assurance	972		972	1 059	8,9%	9,2%
Autres	310	- 3	307	386	25,9%	2,3%
Gestion d'Actifs	1 512	5	1 518	1 550	2,2%	5,7%
Alliance Capital	1 145	8	1 153	1 117	-3,1%	1,2%
AXA Investment Managers	368	-3	364	433	18,8%	20,2%
Autres Services Financiers	395	- 197	198	226	13,8%	15,9%

(1) Aux Pays-Bas, suite à la cession du portefeuille santé le 1^{er} décembre 2004 (110 millions d'euros de chiffre d'affaires IFRS au premier semestre 2004), l'activité Invalité a été transférée du segment Vie/Epargne/Retraite au segment Dommages (58 millions d'euros de chiffre d'affaires IFRS au premier semestre 2004).

(2) Depuis janvier 2005, la Turquie (Vie/Epargne/Retraite + Dommages), Hong-Kong (Dommages) et Singapour (Dommages) sont consolidés par IG et non plus mis en équivalence. S'ils avaient été consolidés par IG dès le premier semestre 2004, les chiffres d'affaires Vie/Epargne/Retraite et Dommages des autres pays auraient été supérieurs de, respectivement, 37 millions d'euros et 250 millions d'euros.